[...]lles à cette droite. Seul le point du haut, de coordonnées $(\hat{L}, \hat{Y})$, correspond à la maximisation du profit. Celui du bas correspond à une perte puisque le chiffre d'affaires est inférieur au coût total.

Plus la pente de la droite d'équation $\frac{w}{p}L$ est forte, c'est-à-dire plus le salaire réel $\frac{w}{p}$ est élevé, plus la quantité de production optimale est faible. En effet, on voit sur la figure 3.16, que si le salaire réel passe de $\left(\frac{w}{p}\right)_0$ à $\left(\frac{w}{p}\right)_1$, la quantité de produit optimale diminue de $\hat{Y}_0$ à $\hat{Y}_1$.

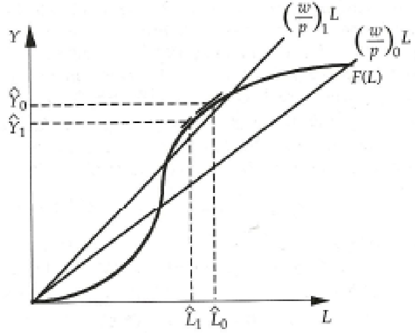

Figure 3.16

Nous pouvons reformuler cet optimum à l'aide de la fonction de coût. Nous avons vu que l'optimum de production est atteint lorsque la condition suivante est réalisée : le profit marginal est nul soit $pF^m(L) - w = 0$, où w est le coût d'une unité de travail supplémentaire et où $pF^m(L)$ est la recette permise par la vente du produit de cette unité de travail.

La condition d'optimalité $pF^m(L) - w = 0$, peut être réécrite de la façon suivante :

$$w \cdot \frac{1}{F^m(L)} = p$$

ou encore (d'après l'expression du coût marginal vue précédemment) :

$$C^m(Y) = p$$

On en déduit donc que le niveau optimal de production qui maximise le profit total de l'entreprise est déterminé par **l'égalisation du prix de vente au coût marginal.** Ainsi la dernière unité de produit fabriquée coûte autant qu'elle rapporte. Autrement dit, le profit marginal est nul.